

ВАШЕ ЭКСПОРТНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ В БЕЛАРУСИ

Ваш интеллектуальный партнер
для быстрого и эффективного выхода на рынок,
услуги бизнес-консьержа

Анатолий Акантинов,
Центр стратегического развития
«Маркетинговые системы» (г. Минск, Беларусь)
+375 29 617-75-20 | mice@center-ms.com

ВЫ ХОТИТЕ ВЫЙТИ НА РЫНОК БЕЛАРУСИ, НО:

- Не знаете реальной ситуации на рынке?
- Не видите, какие ограничения и «подводные камни» вас ожидают?
- Не понимаете, с кем из партнеров лучше дружить?
- Не уверены, с чего и как начать выход на рынок?
- Нет партнера по сопровождению?

РЕЗУЛЬТАТ: Месяцы потраченного времени, допущенные ошибки, упущенные возможности и возможные риски

ОБЕСПЕЧИВАЕМ ПОЛНЫЙ ЦИКЛ СОПРОВОЖДЕНИЯ:

- Краткий анализ и ситуация на рынке, ключевые игроки и ограничения
- Поиск, характеристика и выбор потенциальных партнеров
- Организация переговоров в комфортной среде и удобном формате
- Сопровождение на всех этапах в дальнейшем

РЕЗУЛЬТАТ: Вы получаете реальный результат,
а не просто информацию

НАША МЕТОДОЛОГИЯ

«ТРЕХЭТАПНАЯ СИСТЕМА БЫСТРОГО ВХОДА»

1. ДИАГНОСТИКА

Анализ рынка и ваших возможностей

Выявление ключевых игроков и барьеров

2. СТРАТЕГИЯ

Постановка целей и задач, тактики входа

Разработка дорожной карты - пошаговый план конкретных действий

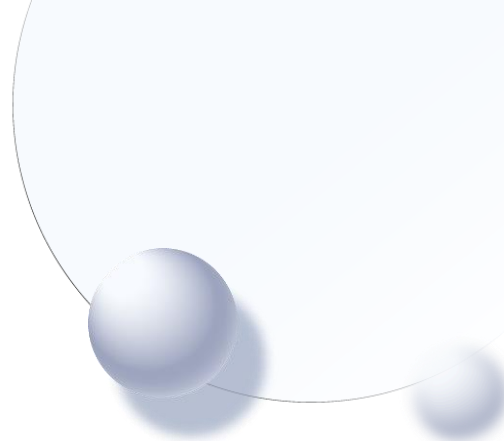
3. ПЕРЕГОВОРЫ

Организация и сопровождение переговоров

Сопровождение и обеспечение результата



УСЛУГИ ЭКСПОРТНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ



ЭКСПОРТНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ



1. «ДИАГНОСТИКА»

- Аналитический обзор рынка (10-15 стр.)
- Список 5-10 перспективных контактов



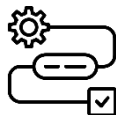
2. «ПЕРЕГОВОРЫ»

- Пакет «Диагностика» +
- Организация и сопровождение 3-5 встреч



3. «ЭКСПОРТНАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ»

- Выездная двухдневная работа с командой
- Организация переговоров в Беларуси



4. «ЭДВАЙЗЕР»

- Внешнее сопровождение бизнеса (1-2 раза в месяц)
- Контроль и экспертные консультации

B2B-ТУРИЗМ



5. «БИЗНЕС-УИКЕНД»

- Полное сопровождение в Минске
- Организация неформальных деловых ужинов



6. «ОЦЕНКА РЫНКА ЗА 48 ЧАСОВ»

- Встречи с дистрибьюторами, экспертами
- Фокус-группы или круглые столы



7. «БИЗНЕС ТУР»

- Посещение 2-4 предприятий с целью знакомства и переговоров о сотрудничестве.

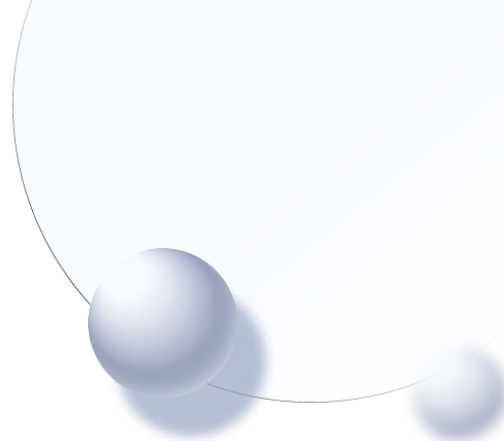


8. «ОТРАСЛЕВЫЕ БИЗНЕС-МИССИИ»

- Подбор 5-10 потенциальных партнеров для отраслевых ассоциаций
- Организация B2B-переговоров



ПРИМЕРЫ УСПЕШНЫХ КЕЙСОВ 2023-2025 годы





В2В-ВСТРЕЧИ

- Содействие в **приглашении белорусских компаний на переговоры** в Москву и Анталию с турецкими производителями по автозапчастям, керамической плитке, текстилю, кухонной утвари, химии и косметики.
- **Формирование базы данных белорусских компаний** для переговоров в рамках бизнес-миссии в г. Минске для предприятий Рязанской области.
- Приглашение белорусских компаний для участия Реверсной бизнес-миссии в Москве



ДИАГНОСТИКА

- Сбор информации, **интервью с экспертами рынка детандер-генераторных установок** в Беларуси для предприятия из Самары.
- **Обзор рынка и организация онлайн переговоров** на поставку в Беларусь органических удобрений от предприятия из Брянской области.
- **Сбор информации и определение возможности (квот) импорта алкогольной продукции** для проведения переговоров о поставке продукции в Беларусь



В2В-ТУРИЗМ

- Услуги по **организации корпоративной программы «Путешествие по Беларуси»** для группы компаний «Конкордия» (г. Москва)
- Содействие в организации программы пребывания делегации Санкт-Петербурга в рамках Международной промышленной выставки ИННОПРОМ в Минске.



ВОРК-ШОПЫ

- Содействие в **Роуд-шоу и проведения В2В переговоров** для Комитета по развитию туризма Санкт-Петербурга в городах Гомель, Гродно, Минск
- Организация презентации-воркшопа туристского потенциала Рязанской области в Минске

ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ НАС?

30 ЛЕТ УСПЕШНОГО ОПЫТА В БЕЛАРУСИ И СНГ

- Более 100 реализованных маркетинговых и событийных проектов
- Опыт и связи в различных отраслях и уровнях управления экономики
- Собственная база проверенных контактов
- Партнерство с компаниями по бизнес мероприятиям Конкордия, АВ-шоу, Флагман-экспо, Турбизнес (Москва), Генри (Самара)
- Понимание менталитета и особенностей местной бизнес-среды
- Создатели Гильдии маркетологов, Клуба экспертов 50+



КАК МЫ МОЖЕМ НАЧАТЬ РАБОТУ?

1. Бесплатная 30-минутная консультация
Обсудим ваши цели и возможности
2. Разработаем индивидуальное предложение
Подберем оптимальный пакет услуг
3. Начнем реализацию в течение 3-5 дней

ПИШИТЕ, ЗВОНИТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС!

Анатолий Акантинов,
Центр стратегического развития
«Маркетинговые системы» (г. Минск, Беларусь)
+375 29 617-75-20 | mice@center-ms.com